

28 MARS 2023

PRÉSENTATION INVESTISSEURS

Résultats 2022

# SOMMAIRE

- 01 PRÉSENTATION
- 02 RÉSULTATS 2022
- 03 LEADERSHIP 2025: LES AVANCÉES
- **04** OBJECTIFS 2023
- 05 CONCLUSION





# **PRÉSENTATION**

AU COEUR DE L'UNIVERS LACROIX



This document is proprietary and confidential to LACROIX, it may not be reproduced without prior authorization.

#### **LACROIX**

#### **₹LACROIX**

# Un groupe familial coté sur Euronext

Une vision à long terme

Une culture entrepreneuriale

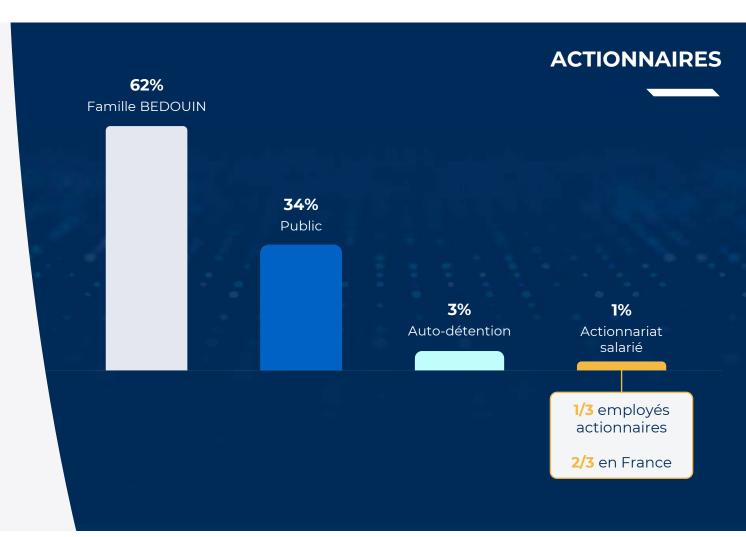
Une structure financière solide



**Vincent BEDOUIN**Président Directeur Général



**Nicolas BEDOUIN**Directeur Général Délégué
& VP Exécutif Finance



Une ETI technologique & industrielle internationale



708M€ ca 2022

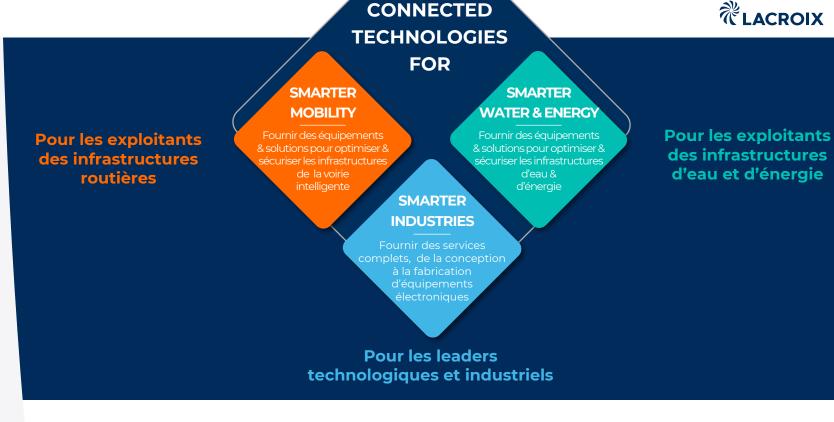


~5 300
Collaborateurs en 2022



Répartis dans

13 pays



**NOTRE AMBITION** 

Devenir un leader global des solutions IoT industriel & des équipements électroniques pour des applications critiques



#### **ACTIVITÉ ELECTRONICS**



Notre offre sur mesure d'IloT & d'équipements électroniques de la conception à la fabrication



#### **Automobile**



Motorisation & e-mobilité
Systèmes d'éclairage
Confort & info divertissement
Assistance à la conduite

#### Industriel



Commandes machines/robots Equipements tests & Mesures Réseaux électriques & recharge Véhicules off-road & industriels

### Maisons & bâtiments connectés



Automatisation & Connectivité

HVAC & gestion de l'énergie

Ouverture & contrôle d'accès

Sûreté & Sécurité

Aéronautique & défense



Cabine & Confort
Instrumentation
Systèmes de gestion en vol
Communication & Radio

#### Santé

50



Imagerie médicale
Diagnostic professionnel
Surveillance
Hospitalisation à domicile

#### **ACTIVITÉ CITY**



Notre offre clé en main d'équipements & de solutions pour optimiser & sécuriser les infrastructures de la voirie intelligente



#### **ACTIVITÉ ENVIRONMENT**



Notre offre clé en main d'équipements & solutions pour optimiser & sécuriser les infrastructures d'eau & d'énergie (Smart Grids, HVAC)

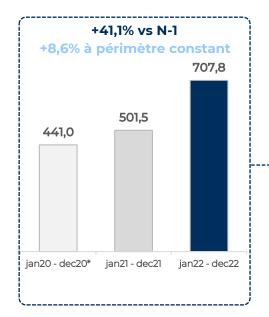


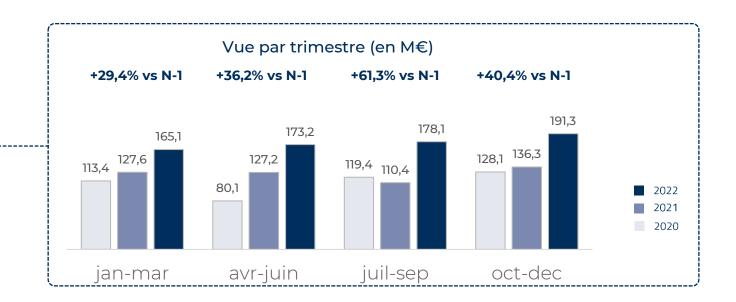


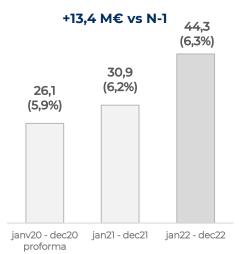
## **RÉSULTATS 2022**

## OBJECTIF DE CROISSANCE DÉPASSÉ, RENTABILITÉ EN LIGNE









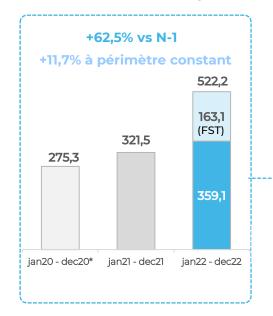
- Seuil historique de 700 M€ de chiffre d'affaires dépassé avec une croissance constante chaque trimestre
- Une progression de plus de 40% de l'activité, portée par l'intégration de Firstronic
- Une croissance organique de 8,6% par rapport à 2021
- EBITDA courant stable à 6,3%, en ligne avec l'objectif annoncé

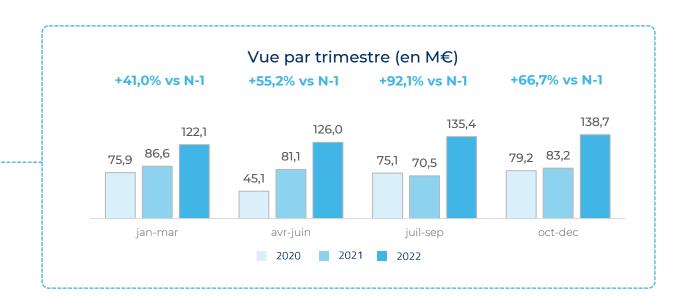
#### **ACTIVITÉ ELECTRONICS**

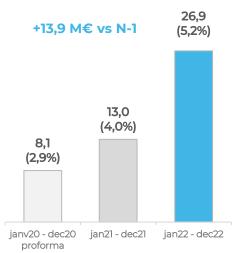


UN EXERCICE TRÈS DYNAMIQUE MALGRÉ LES DIFFICULTÉS D'APPROVISIONNEMENT

Chiffre d'affaires (en M€)







- Croissance de 62,5% tirée par Firstronic, dont l'activité progresse de 23% en 2022
- Évolution soutenue à périmètre constant (+11,7%) en lien avec :
  - Les refacturations des surcoûts d'approvisionnement en composants
  - La dynamique des secteurs Home & Building, Industrie et Automotive
- Le segment Avionics commence à retrouver de la croissance
- Nouvelle progression de la marge d'EBITDA courant

<sup>\*</sup> Les chiffres de cet exercice d'une durée exceptionnelle de 15 mois (oct19 - dec20) sont présentés pro forma sur 12 mois (Janv 20- dec20) à des fins de comparaison.

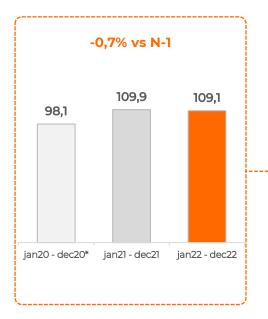
#### **ACTIVITÉ CITY**

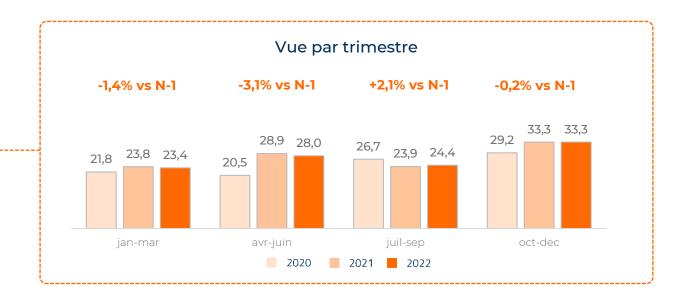
Chiffre d'affaires (en M€)

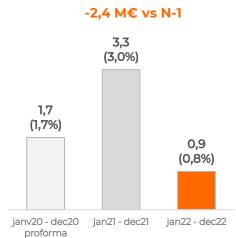
EBITDA courant (en M€,



#### STABILITÉ GLOBALE ET FORT MOMENTUM DANS L'ECLAIRAGE PUBLIC







- Un chiffre d'affaires de 109,1 M€ quasiment stable par rapport à 2021
- Dynamique très soutenue dans l'Eclairage public (+27,1% sur l'année) portée par la demande en équipements permettant des économies d'énergie et de nombreux projets d'éclairage intelligent encore à venir.
- Baisse de la rentabilité essentiellement liée à la hausse des matières premières mais aussi une baisse d'activité ou des reports de projets sur la partie mobilité

#### UNE SOLIDE CROISSANCE PORTÉE PAR TOUS LES SEGMENTS





- Progression du chiffre d'affaires de 9,1% par rapport à l'exercice 2021
- Forte dynamique sur tous les segments (Eau, Réseaux de chaleur, Smart Grids)
- Solides perspectives avec plusieurs gains de contrats notamment à l'international
- Une rentabilité qui demeure à un niveau élevé

<sup>\*</sup> Les chiffres de cet exercice d'une durée exceptionnelle de 15 mois (oct19 - dec20) sont présentés pro forma sur 12 mois (Jany20 - dec20) à des fins de comparaison

#### COMPTE DE RÉSULTAT SIMPLIFIÉ



RÉSULTATS 2022 : RETOUR DU RÉSULTAT NET À UN NIVEAU PLUS NORMATIF

En M€	31 décembre 2022 12 mois	31 décembre 2021 12 mois	Variation
Chiffre d'affaires	707,8	501,5	+41,1%
EBITDA En % du chiffre d'affaires	44,3 6,3%	30,9 6,2%	+43,1% +8 pb
Résultat opérationnel courant En % du chiffre d'affaires	21,7 3,1%	18,1 3,6%	+19,9% -55 pb
Résultat opérationnel	21,0	17,2	+22%
Résultat financier	(7,2)	5,8	
Impôts et taxes	(2,0)	(0,6)	
Résultat net de l'ensemble consolidé	11,7	22,4	-47,6%
Résultat net part du Groupe	11,9	21,6	-45,0%

- Croissance de l'EBITDA de 43,1 %
- Hausse des amortissements en lien avec Firstronic ; Résultat opérationnel à +22%
- Résultat financier : hausse des frais et base de comparaison négative après le gain (+8,9 M€) lié à la réévaluation des titres Firstronic
- Retour des impôts et taxes à un niveau normatif après le crédit d'impôt constaté en 2021 (+5,2 M€)
- Résultat net Part du Groupe à 11,9 M€: retraité des éléments 2021 non normatif, le résultat net progresse de +4,4M€ (soit + 59%)

#### **BILAN SIMPLIFIÉ**



En M€	31 décembre 2022	31 décembre 2021
Immobilisations nettes et autres actifs non courants	252,1	250,6
Actifs courants (hors trésorerie)	316,7	259,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie	22,6	33,4
TOTAL ACTIF	591,4	543,2
Capitaux propres	193,9	180,4
Dettes financières à long et moyen terme	85,0	74,9
Autres passifs non courants	48,1	52,2
Autres passifs courants	264,4	235,8
TOTAL PASSIF	591,4	543,2

- Croissance des capitaux propres et augmentation des dettes financières à long et moyen terme (29,4 M€ de nouveaux emprunts)
- Forte progression des actifs courants liée aux tensions d'approvisionnement générant un niveau de stocks élevé, du fait :
  - des manquants empêchant de livrer 100% de la demande clients
  - de la constitution de stocks stratégiques

#### TABLEAU DE FLUX DE TRÉSORERIE



En M€	31 décembre 2022 12 mois	31 décembre 2021 12 mois
Résultat net consolidé	11,7	22,4
Marge brute d'autofinancement	36,8	20,5
Variation de BFR	(35,3)	(15,7)
Flux nets liés à l'activité	1,5	4,9
Flux nets liés à l'investissement	(18,5)	(102,3)
Flux nets liés au financement	(2,4)	56,4
Variation de trésorerie	(20,1)	(41,3)
Trésorerie de clôture	(25,8)	(5,6)

- Augmentation de la marge brute d'autofinancement, à 36,8 M€
- Forte consommation de BFR en lien avec :
  - la croissance de l'activité
  - la constitution de stocks stratégiques en composants critiques
- Retour des investissements à un niveau normatif (19,5 M€ hors financiers) après un exercice 2021 exceptionnel (30,5 M€) lié à la construction de l'usine Symbiose

#### UNE STRUCTURE FINANCIÈRE SOLIDE





- Hausse des capitaux propres
- Augmentation de la dette nette depuis 2020 pour soutenir la croissance (croissance externe et stocks stratégiques)
- Un ratio de gearing à 72% maintenu en-deçà du plafond de 80% fixé dans le cadre du plan



## **LEADERSHIP 2025**

LES AVANCÉES



#### **LEADERSHIP 2025 – AMBITION & PILIERS STRATÉGIQUES**



2020

**441M€** de CA **5,9%** EBITDA

Fabricant international d'équipements technologiques et industriels innovants

2025

# **800M€** de CA ~9% EBITDA

Global leader en solutions IoT Industriel et équipements électroniques pour des applications critiques



#### **#1 - LEADERSHIP TECHNOLOGIQUE**



2021 2022 2023 2024 2025

#### LES AVANCÉES

- √ 49M€ d'investissements cumulés en R&D
- ✓ Déploiement de la stratégie de plateformes loT (Low power / Edge / Cloud) génératrice de synergies :

~15-20% de gain sur coût dev R&D

**Autres gains:** time-to-market, maintenance, intégration standards (cyber,com,techno IA), interopérabilité solutions

- ✓ Accélération sur technologies clés Réseau 5G Privé / EDGE IA & computer vision / capteurs / cloud local
- ✓ Développement d'un réseau de partenaires technologiques (Orange, ST micro, Microsoft, IoTecha, ...)
- ✓ Accélération technologique en participant à des projets collaboratifs
- √ Subventions et CIR en forte croissance

~20% sur coût dev R&D en 2022 (>x2 Vs. 2020)

#### **LES ENJEUX 2023-2025**

- ✓ Lancements de nos nouvelles générations de produits sur la base de nos plateformes IoT
- ✓ Capitaliser sur nos plateformes IoT pour développer une offre IoT modulaire en marque blanche (capteurs/gateway/cloud) via l'activité Electronics en complément de nos offres de conception classiques, en surfant sur le « Cyber resilience act » européen

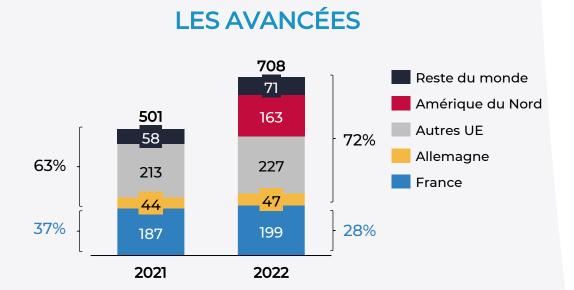


✓ Renforcer notre expertise en éco-conception et commercialiser ces services en réponse aux besoins croissants de nos clients

#### **#2 - POSITIONS GÉOGRAPHIQUES STRATÉGIQUES**







- ✓ Dynamique de croissance internationale sur les activités City et Environment (VLAAMS Belgique, FLUVIUS Belgique, Oslo, Moyen orient...)
- ✓ Réseau complémentaire de filiales commerciales (Espagne, Italie, Maroc, Singapour...) et de partenaires « grand-export »
- ✓ Premier pied en Amérique du Nord avec l'acquisition de Firstronic devenu LACROIX

#### **LES ENJEUX 2023-2025**

- ✓ Continuer le développement à l'international en renforçant notre ancrage sur nos zones domestiques
- Continuer à développer notre activité à l'export en capitalisant sur nos nouvelles gammes de produits (Smart Environment, Smart lighting en particulier) et capitaliser sur la dynamique des grands projets au Moyen Orient
- ✓ Passer une nouvelle étape (priorité Amérique du Nord) via l'acquisition d'un acteur local de l'IoT pour accélérer la commercialisation de « produits propres » à l' international



2021 2022 2023 2024 2025

#### LES AVANCÉES

✓ Acquisition de Firstronic suivie d'une intégration réussie





Grand Rapids, MI, USA

Juarez, Mexique

- ✓ Succès #1: Synergies commerciales au-delà de l'objectif : >40M€ de business gagnés + pipe important grâce à notre présence multicontinentale
- ✓ Succès #2: Synergies Achats Massification de la base d'achats avec passage de 231M€ en 2021 à 377M€ en 2022 (+63%) qui renforce le poids face aux fournisseurs et permet en partie de contrebalancer un contexte haussier

#### **LES ENJEUX 2023-2025**

✓ Réalisation d'au moins un autre M&A significatif pour LACROIX :

objectif d'acquérir un **acteur de l'IoT Industriel** sur nos segments de marchés (Smart Water, Smart Grids, Smart Lighting ou Smart HVAC) sur une zone géographique cible (Amérique du Nord ou zone DACH)

✓ Plan de financement sécurisé pour permettre d'exécuter notre roadmap M&A sans dépasser le seuil d'endettement fixé (Gearing <0,8)</p>



2021

2022

2023

2024

2025

#### LES AVANCÉES

- ✓ 52M€ de CAPEX sur 2021 & 2022 (4,3% du CA) qui permettent **d'être à la pointe de la robotisation** (Exotec, AGVs...) et **de la digitalisation** des opérations sans oublier la **cybersécurité**
- ✓ **Inauguration de Symbiose,** fleuron de l'Industrie 4.0 en France
- ✓ LACROIX assume sa place de leader dans la filière électronique avec la Vice-présidence au sein du CSF électronique\* et le rôle d'Ambassadeur France 2030 pour le comité « Electronique et robotique »

#### **LES ENJEUX 2023-2025**

- ✓ Accompagner la croissance importante et l'introduction de nouveaux produits en gardant une focale primaire sur la satisfaction client
- ✓ **Doublement de la surface industrielle** en 2024 sur notre site Mexicain et sur notre centre logistique d'El Paso (TX) et divers extensions de sites
- ✓ Saturation de nos usines avec augmentation de nos capacités : moderniser les lignes de production et continuer à automatiser (Cobots, AGVs...) pour stimuler notre compétitivité
- ✓ Poursuivre notre roadmap de digitalisation, avec une rationalisation des systèmes d'information (outils métiers, ERP et CRM sur les activités Environment et City) au service d'opérations efficientes



<sup>\*</sup> CSF ELECTRONIQUE: Comité stratégique de la filière électronique sous la présidence du ministre de l'économie



2021 2022

2023

2024

2025

#### LES AVANCÉES

✓ Développement plateformes hardware et software (edge / cloud) comme socle technologique pour déployer nos offres servicielles



- ✓ Expérimentations et « innovation awards » qui confirment l'appétence des clients en France et à l'international pour des services
- ✓ Accompagnement externe sur la roadmap servicielle, le business plan et des conditions de réussite

#### ENJEUX 2023 - 2025

- ✓ Priorisation sur nos segments Smart Water et Smart lighting
- ✓ Lancement d'une équipe dédiée "Smart data services" pour accélérer le développement et le déploiement des nouvelles offres servicielles
- Enjeu de capitaliser sur notre connaissance des marchés & des cas d'usages et de renforcer certaines compétences (marketing & ventes de services en mode SAAS)





# Contribuer à construire et à gérer des écosystèmes de vie plus durables grâce à des technologies connectées utiles, robustes et sécurisées



#### NOS 4 ENGAGEMENTS SOCIÉTAUX & LES 11 PRIORITÉS ASSOCIÉES





impact positif

Se concentrer sur les solutions à impact positif

Créer des modèles économiques durables

solutions éco-efficientes



Eco-concevoir nos produits

Développer des solutions digitales sobres

nos opérations de manière durable



Réduire nos émissions de gaz à effet de serre

Limiter les autres impacts environnementaux

Améliorer les pratiques dans notre chaîne d'approvisionnement

pour nos équipes et nos territoires



Favoriser le bien-être au travail et la reconnaissance

> Révéler le potentiel de nos équipes

> Promouvoir l'équité et la diversité

S'engager dans nos territoires

#### Certifications



53/100 supérieure ou égale à 62% des entreprises notées.



62/100 contre 59/100 en 2021

**SAVE THE DATE RSE Day** 07/12/2023

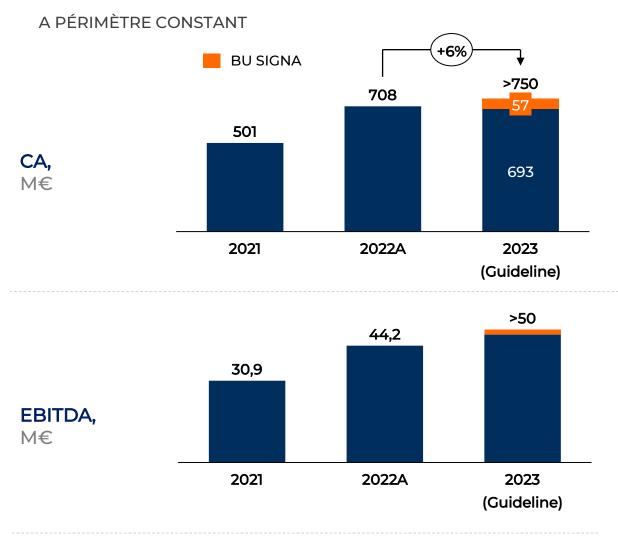


## **OBJECTIFS 2023**



# 2023, CROISSANCE DU CHIFFRE D'AFFAIRES SUPÉRIEURE À 6 % ET NOUVELLE AUGMENTATION DE L'EBITDA POUR DÉPASSER LE CAP DES 50M€





- ✓ Les principaux facteurs de croissance du CA:
  - ELEC: une activité dynamique sur tous les secteurs
  - CITY: segment de l'éclairage public en plein essor en France et à l'international et reprise des projets retardés pour la BU Traffic
  - ENVI: poursuite de la croissance avec une forte dynamique à l'international
- ✓ Après une forte consommation de trésorerie en 2022, un plan d'action proactif est en place pour revenir à des niveaux de fonds de roulement normaux d'ici 2024

✓ L'exécution du carve-out de la signalisation routière conduirait à une minoration d'EBITDA mais l'impact devrait être relutif

EBITDA,

6,2%

6,3%

~6,5%

#### PROJET DE CESSION DU SEGMENT SIGNALISATION





#### SEGMENT SIGNALISATION \_\_\_\_\_

- Un leader des solutions de signalisation routière
- 25% de part de marché en France : forte notoriété (collectivités, exploitants de route)
- 2 sites industriels (France / Espagne)
   3 filiales de distribution (La Réunion, Mayotte et Nouvelle Calédonie)
- √ 315 collaborateurs, chiffre d'affaires de 55 M€

#### UN RECENTRAGE STRATÉGIQUE \_\_\_

- ✓ Priorité à l'IoT industriel & aux équipements électroniques
- Faibles synergies commerciales et technologiques avec les autres segments de l'activité City (Éclairage public, Gestion de trafic) ou LACROIX (R&D)
- Opportunités pour le segment signalisation de diversification de l'offre ou de consolidation à l'international hors stratégie LACROIX -vs- Concentration des ressources sur les marchés stratégiques côté LACROIX



- Forte attention portée au projet industriel et social
- ✓ Premières marques d'intérêt à l'étude
- Accompagnement progressif du carve-out



## **CONCLUSION**





CHIFFRES CLÉS

800M€ chiffre d'affaires

~9%
marge EBITDA

<0.8 ratio d'endettement

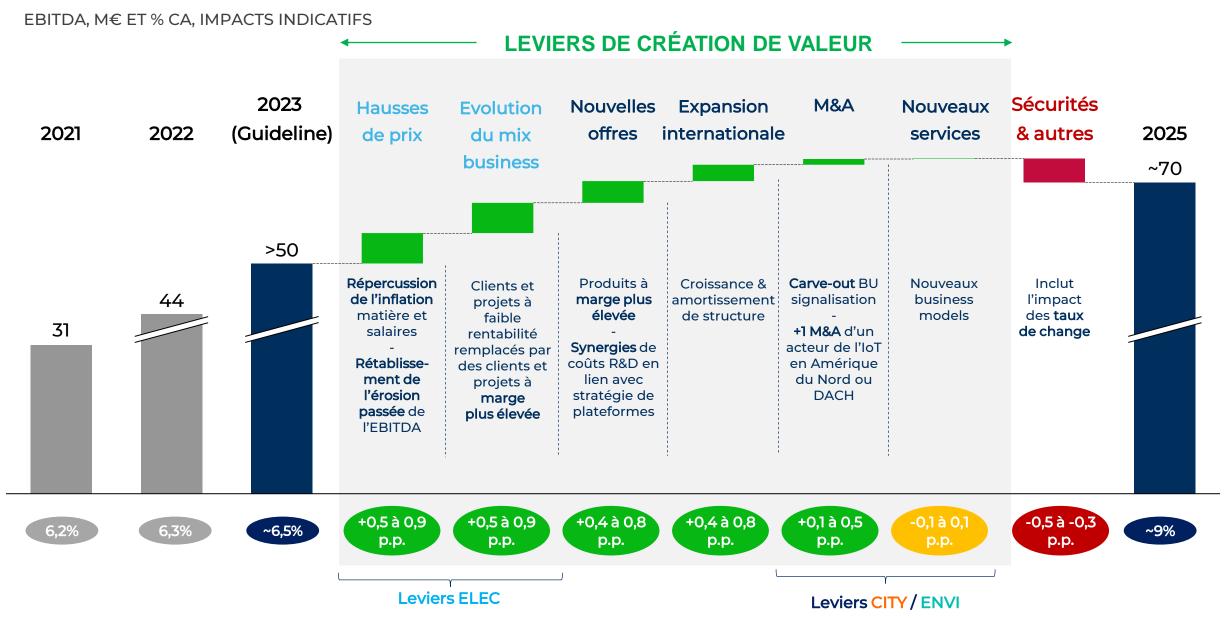
>70%
CA hors de France

>5%
part du CA investie
en R&D

>75%
taux de satisfaction interne
~ 30%
profits nets distribués

# TRAJECTOIRE 2025 AVEC UNE FORTE APPRÉCIATION DE L'EBITDA SOUTENUE PAR DES LEVIERS CLAIREMENT IDENTIFIÉS







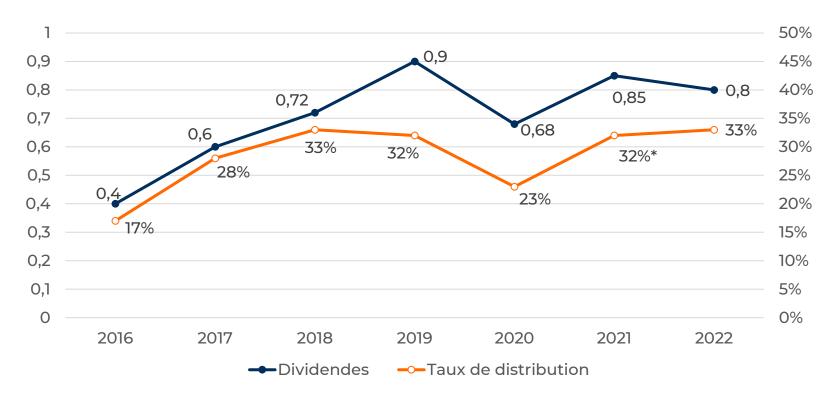
## **DIVIDENDES**



#### **DIVIDENDE: 0,80€ PAR ACTION**



Proposition à l'Assemblée Générale du 11 mai 2023 d'un dividende de 0,80 euros par action, soit un taux de distribution de 33%



<sup>\*</sup>Après retraitement de la réevaluation des titres Firstronic



# PROCHAINS RENDEZ-VOUS



## PROCHAINE JOURNÉE INVESTISSEURS LE 11 MAI

L'OCCASION DE VISITER NOTRE NOUVELLE USINE D'ASSEMBLAGE ÉLECTRONIQUE, SYMBIOSE & DE PLONGER AU CŒUR DE NOTRE STRATÉGIE!

#### **AU PROGRAMME**

- une visite exclusive de notre toute nouvelle usine
- mise à jour sur les revenus et les performances du Q1
- notre positionnement et les tendances du marché
- plongée dans notre stratégie de leadership technologique





#### **PROCHAINS RENDEZ-VOUS**



- 09 mai 2023 : chiffre d'affaires T1 2023
- 11 mai 2023 : Assemblée Générale
- 28 août 2023 : chiffre d'affaires T2 et S1 2023
- 28 septembre 2023 : résultats semestriels 2023
- 07 novembre 2023 : chiffre d'affaires T3 2023



# QUESTIONS / RÉPONSES

